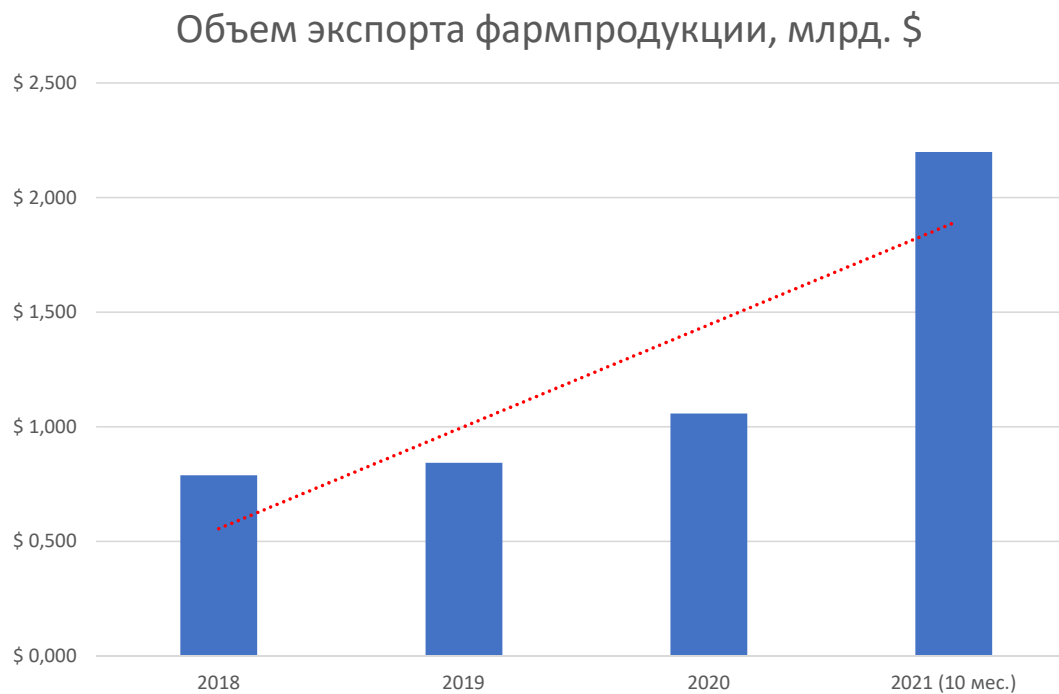


Развитие экспорта российской фармацевтической продукции

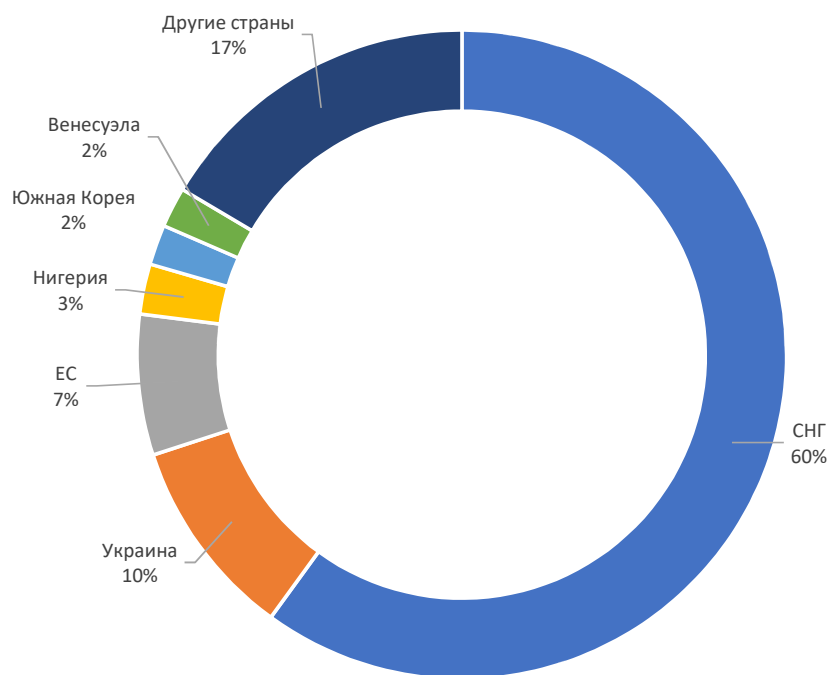
Болотов Дмитрий Александрович

Департамент развития
фармацевтической и медицинской
промышленности

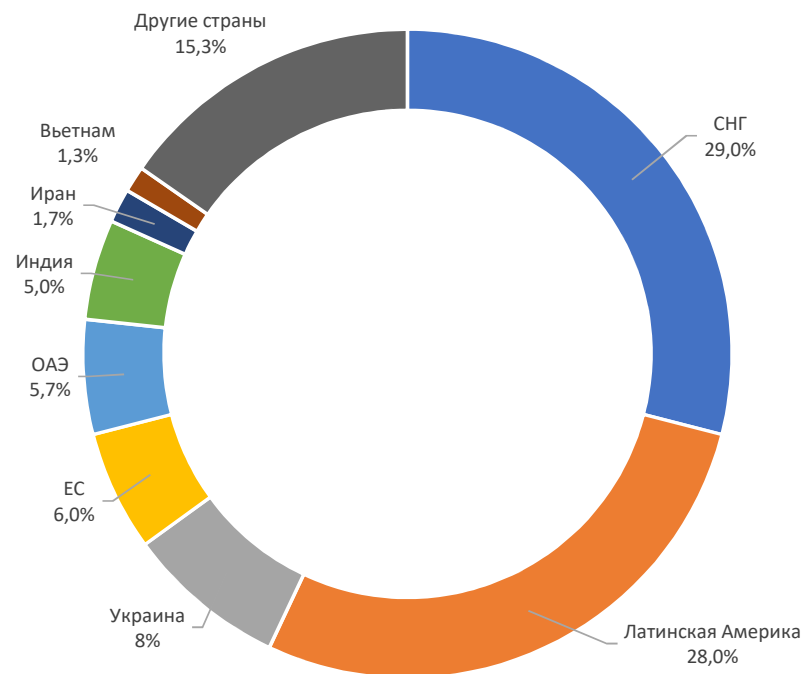
Рост экспорта российской фармпродукции



Экспорт по странам, 2020 г.



Экспорт по странам, 2021 г.



Финансовые меры поддержки экспортеров фармпродукции

- Поддержка предприятий, реализующих корпоративные программы повышения конкурентоспособности в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации №191. Механизм позволяют реализовывать инвестиционные проекты российских производителей как на территории Российской Федерации, так и в иностранных государствах с привлечением льготного кредитования. Размер субсидируемой процентной ставки по кредиту до 4,5%;
- Механизм компенсации затрат на транспортировку продукции реализуемый в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации №496 направлен на поддержку производителей высокотехнологичной продукции, а именно на компенсацию до 80 % фактически понесенных затрат производителей при транспортировке своей продукции на внешние рынки;
- Программа поддержки при сертификации продукции на внешних рынках в том числе продукции фармацевтической и медицинской промышленности, реализуемой в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации № 687. В рамках данной программы поддержки, организациям может быть компенсировано от 50% до 80% затрат на сертификацию лекарственного препарата, совокупно до 1 млрд. рублей на организацию.

Программа поддержки при сертификации продукции на внешних рынках, в том числе продукции фармацевтической и медицинской промышленности¹



Цели

Специальная программа направлена на поддержку экспортеров при сертификации продукции на внешних рынках, в том числе продукции фармацевтической и медицинской промышленности.



Кто может обратиться

Разработчик и (или) производитель лекарственного средства и владелец прав на лекарственное средство, или обладатель права их использования на основании лицензионного договора или на ином законном основании, или аффилированным лицом разработчика и (или) производителя лекарственного средства.



Объем возможной поддержки

В рамках данной программы поддержки, организациям может быть компенсировано до 50-80% затрат на сертификацию лекарственного средства. Общий размер поддержки, запрашиваемый организацией суммарно по всем поданным заявкам, не может превышать на одну организацию при сертификации лекарственного средства на внешних рынках — 1 млрд. рублей (при этом максимальный размер компенсации по каждой заявке от организации на сертификацию лекарственного средства не должен превышать 500 млн. рублей).

Реализация корпоративных программ повышения конкурентоспособности¹



Цель

Корпоративная программа повышения конкурентоспособности (КППК) – программа деятельности организации, направленная на повышение конкурентоспособности, увеличение объемов производства и реализации продукции. Организациям, реализующим КППК, предоставляется доступ к механизмам льготного кредитования.

Форма поддержки

Поддержка оказывается в виде компенсации недополученного дохода кредитным организациям, которые финансируют:

- Организацию российских производств в иностранных государствах – в объеме не более 60 млрд руб.;
- Организацию экспортно-ориентированных производств на территории РФ – в объеме не более 60 млрд руб.;
- Иное экспортное финансирование (поддержка текущего экспорта) – в объеме не более 30 млрд руб.;
- Инвестиционно-строительные проекты в иностранных государствах.

Размер компенсации процентной ставки составляет до 4,5 % годовых.

СРОКИ РЕАЛИЗАЦИИ КППК

От 2 до 5 лет , но не позднее 31 декабря 2024 года.

Программа по поддержке транспортировки продукции промышленности гражданского назначения¹



Цель

Специальная программа направлена на поддержку российских организаций промышленности гражданского назначения, а именно на покрытие до 80 % фактических понесенных затрат производителей (а также их аффилированных и уполномоченных лиц) при транспортировке своей продукции на внешние рынки.



Объем возможной поддержки

- Доля покрытия затрат составляет 80% от суммы затрат на транспортировку.
- Предельный размер поддержки не должен превышать 11% стоимости поставляемой продукции.
- Предельный размер оказываемой поддержки на одну организацию не должен превышать 500 миллионов рублей в одном периоде планирования поставок.



Кто может воспользоваться

Организации, поставляющие свою продукцию на внешние рынки, если транспортировка и отгрузка продукции (от пунктов отправления, расположенных на территории Российской Федерации, до конечного пункта назначения) осуществлялись в период с 1 августа предыдущего года по 31 июля текущего года. В качестве даты осуществления транспортировки принимается дата отгрузки продукции организацией с целью доставки продукции покупателю в рамках договора поставки.

Нефинансовые меры поддержки экспортеров фармпродукции

- Компании-экспортеры могут использовать поддержку торговых представителей Российской Федерации за рубежом в том числе для получения детальной информации о фармацевтических рынках стран, условиях допуска лекарственных средств на рынки иностранных государств, порядке закупочных процедур, а также поиск заинтересованных бизнес-партнеров.
- В рамках работы межправительственных комиссий российские организации могут расширить сферы сотрудничества, получить поддержку перспективных инвестиционных проектов, а также наладить взаимодействие с органами государственной власти отдельных стран.
- На постоянной основе проводятся бизнес миссии (выездные и в онлайн формате) с участием представителей органов власти и заинтересованных компаний как с российской стороны, так и иностранных. Такой формат позволяет проводить более содержательные встречи и предоставляет компаниям подробную информацию как о коммерческих аспектах сотрудничества, так и о регуляторных требованиях к регистрации лекарственных средств на территории иностранного государства.

Стратегия «Фарма-2030»

- Локализация производства субстанций, полный цикл производства по ряду МНН, включая его контроль, лекарственная независимость России + Обеспечение критического импорта сырья, ингредиентов, материалов и средств производства в кооперации со смежными отраслями промышленности
- Интеграция в мировой рынок, включая взаимопризнание и международное взаимодействие
- Собственные инновационные препараты
- Трансфер/создание в России фармразработок и технологий следующего поколения
- Государство преимущественно поддерживает отраслевую науку и R&D, обеспечивает кооперацию с индустриальными партнерами и внедрение в целевые ниши. Основная цель поддержки обеспечить массовую разработку новых ЛС с высокой добавленной стоимостью, но умеренными сроками окупаемости и наименьшими рисками, а также выбор отдельных новых перспективных технологических ниш
- Формирование позитивного имиджа российской фармацевтической промышленности и продвижение ее достижений за рубежом

СПИК 2.0



Цель

Обновленный формат механизма специальных инвестиционных контрактов (далее – СПИК) направлен на привлечение долгосрочных негосударственных инвестиций в высокотехнологичные проекты.

Инструмент СПИК сфокусирован на разработке и трансфере технологий. Новый этап развития СПИК предусматривает фактически смещение вектора от задач преимущественно инвестиционных в сторону развития и передачи в достаточном объеме новых технологических компетенций, что и предполагает новую модель, процедуры отбора, новые подходы.



Срок

Срок подачи заявок на участие в конкурсном отборе на право заключения специальных инвестиционных контрактов участниками конкурсного отбора (далее - заявка), не может быть ранее чем через 30 и не позднее чем 45 календарных дней со дня размещения извещения о проведении открытого конкурсного отбора в информационной системе



Специальный инвестиционный контракт заключается по результатам конкурсного отбора в отношении инвестиционного проекта, который, в том числе, соответствует требованиям:

- 1) Современная технология должна быть включена в перечень видов технологий, признаваемых современными технологиями;
- 2) Сведения о согласовании субъектом Российской Федерации и муниципальным образованием места производства промышленной продукции
- 3) предусмотренные инвестиционным проектом производственные и технологические операции позволяют осуществлять на территории РФ серийное производство промышленной продукции на основе соответствующей современной технологии
- 4) график инвестирования (расходования) средств предусматривает несение расходов по конкретным направлениям

2 лишний

- Поддержка локальных производителей в той или иной мере имеет место во всех правопорядках, она заключается как в прямой финансовой поддержке, так и в нефинансовых механизмах
- Локальное производство фармсубстанций – залог стабильного функционирования системы здравоохранения
- Прямая финансовая поддержка не создает условия для инвестиций в R&D
- Стимулирует вывод на рынок отечественных биоаналогов препаратов для лечения орфанных заболеваний и заболеваний входящих в перечень «высокозатратных нозологий»

Факты о «пилотном проекте»

1. Преференции распространяются на ограниченный перечень препаратов. В «пилот» включено 15 МНН в отношении которых:

- препарат включен в перечень СЗЛС
- на территории ЕАЭС осуществляется синтез молекулы действующего вещества
- Соответствует как минимум одному критерию
 - ✓ применяется для оказания медицинской помощи при социально значимых заболеваниях
 - ✓ применяется при заболеваниях, представляющих опасность для окружающих
 - ✓ применяется при заболеваниях и состояниях, преобладающих в структуре причин инвалидизации и смертности населения России
 - ✓ применяется для патогенетического лечения редких (орфанных) заболеваний

2. Оценка не «субъекта» закупок, а их «объекта» и любой лекарственный препарат, производимый в ЕАЭС по полному циклу, может получить соответствующую преференцию

3. Перечень из 15 МНН

Благодарю за внимание!